

Paris, le 22 février 2007

n° 6-07

## **Arbitrage au sein du portefeuille de Maurel & Prom**

### **Vente d'actifs congolais à Eni pour un montant de 1,434 milliard de dollars**

---

Maurel & Prom annonce avoir signé avec la société pétrolière Eni Congo SA, filiale du groupe italien Eni S.p.A, un protocole de cession de sa participation au Congo dans les permis d'exploitation de M'Boundi et de Kouakouala, et une réduction de son intérêt dans le permis d'exploration de Kouilou de 65 à 15%.

Le montant de la transaction, payable en numéraire, s'élève à 1,434 milliard de dollars. Cet accord prendra effet rétroactif au 1<sup>er</sup> janvier 2007, après approbation des autorités congolaises et dans le respect de l'exercice du droit de préemption des partenaires. Cette somme porte intérêts jusqu'à la date de clôture de l'opération.

La transaction porte sur 45% des réserves du Groupe (prouvées et probables) certifiées par DeGolyer & MacNaughton au 1<sup>er</sup> janvier 2006 et représente 9,1€ par action<sup>1</sup>.

Cette opération a été approuvée par le Conseil de Surveillance de Maurel & Prom et par le Conseil d'Administration d'Eni.

A l'issue de cette transaction la production disponible à la vente (droit d'enlèvement) revenant à Maurel & Prom devrait être de l'ordre de 15 000 b/j en 2007. Le portefeuille de développement existant devrait permettre à la Société de retrouver le niveau de vente de l'année 2006 (30 000 b/j) à l'horizon 2009.

Cette opération valorise une part importante des réserves que le Groupe a découvertes au cours des dernières années, et confirme sa stratégie de création de valeur dans le secteur Exploration & Production. Le Groupe Maurel & Prom se dote ainsi de moyens financiers importants et accélérera son programme d'exploration sur l'ensemble de son domaine minier présent et futur, notamment en Colombie, au Congo, au Gabon, en Sicile, en Syrie et en Tanzanie.

Après la clôture définitive de cette transaction, la Société aura à décider de l'affectation du produit de la cession afin de permettre:

- un retour pour l'actionnaire (sous forme de dividende et/ou de rachat d'actions) ;
- le remboursement de la dette (dont dettes opérationnelles) ;
- l'accélération des programmes de développement et d'exploration, ainsi que le financement de toute opération de croissance externe éventuelle.

---

<sup>1</sup> Sur la base de 120 128 087 actions en circulation constatées par Maurel & Prom au 05 septembre 2006 et d'un taux de change de 1,31\$ pour 1€.

---

Ce document peut contenir des prévisions concernant la situation financière, les résultats, les activités et la stratégie industrielle de Maurel & Prom. Par leur nature même, les prévisions comportent des risques et des incertitudes dans la mesure où elles se fondent sur des événements ou des circonstances dont la réalisation future n'est pas certaine. Ces prévisions sont effectuées sur la base d'hypothèses que nous considérons comme raisonnables mais qui pourraient néanmoins s'avérer inexactes et qui sont tributaires de certains facteurs de risques tels que les variations du cours du brut ; les variations des taux de change ; les incertitudes liées à l'évaluation de nos réserves de pétrole ; les taux effectifs de production de pétrole ainsi que les coûts associés ; les problèmes opérationnels ; la stabilité politique ; les réformes législatives et réglementaires ou encore les guerres, actes de terrorisme ou sabotages.

---

Maurel & Prom est coté sur Eurolist d'Euronext Paris – compartiment A - CAC mid 100 Indice  
Isin **FR0000051070** / Bloomberg **MAU.FP** / Reuters **MAUP.PA**

**Prochain rendez-vous : jeudi 29 mars - Résultats 2006.**

### **RELATION INVESTISSEURS**

#### **Pierre Mas**

Tél. : +33 1 47 03 68 14

Mob : +33 6 79 44 66 55

[Pierre.Mas@fd.com](mailto:Pierre.Mas@fd.com)

### **RELATIONS PRESSE**

#### **Michelle Aubert**

Tél. : +33 1 47 03 68 61

Mob : +33 6 85 34 45 94

[Michelle.Aubert@fd.com](mailto:Michelle.Aubert@fd.com)

#### **Florence de Montmarin**

Tél. : +33 1 47 03 68 63

Mob : +33 6 86 13 75 57

[Florence.demontmarin@fd.com](mailto:Florence.demontmarin@fd.com)